

Unser Unternehmen steht seit 40 Jahren für erstklassige Premedia Lösungen. In Publishing und Packaging verstehen wir uns als innovativen Partner für Verlage, Marketingteams, Agenturen und Druckereien. Unsere Produkte reichen von hochwertiger Bildbearbeitung, stilvollen Layouts, effizienter Datenaufbereitung bis zu interaktiven 3D Produktabbildungen, Druckplatten für Verpackungsdrucker, Print Quality Services, Prozessoptimierungen, Cloud und Integration Services. Wir setzen auf neue Technologien, agile Arbeitsweisen und verstehen uns als Wissensarbeiter für uns und unsere Kunden.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Sales Manager (m/w/d) Retail & Brands 100%

Die grafische Industrie wandelt sich rasant – und wir suchen eine treibende Kraft, die diesen Wandel aktiv mitgestaltet! Als Sales Manager (m/w/d), hilfst du unsere Präsenz im Schweizer Marken- und Retail-Segment weiter auszubauen und signifikantes Wachstum zu erzielen.

Was dich bei uns erwartet

- **Neukundengewinnung:** Du sprichst gezielt Marken und Retailer in der Schweiz an und positionierst unsere effizienten Digital- und Premedia-Dienstleistungen.
- **Wachstumsförderung:** Durch den Verkauf unserer Kernbereiche wie Premedia, digitale Services, Cloud-Lösungen und Color-Management treibst du unser Wachstum voran.
- **Beratung:** Du bietetest unseren Kunden Lösungen im Bereich Print-Quality und Werkzeuge und unterstützt sie dabei, ihre Ziele zu erreichen.
- **Strategische Ausrichtung:** Du unterstützt unser Marketing, um den öffentlichen Auftritt und die externe Kommunikation abzustimmen. Außerdem hilfst du, unsere Produkte und Preise in Koordination mit den Business-Units zu optimieren.

Das solltest du mitbringen

Du bist proaktiv, selbstständig, und hast einen starken Willen zum Erfolg. Du bist lösungsorientiert und arbeitest detailgenau, um fehlerfreie Ergebnisse zu liefern

Fachlich:

- Eine abgeschlossene Ausbildung in Polygraphie und/oder Drucktechnik, bzw. fundierte Erfahrungen in der Verpackungsindustrie.
- Ausgeprägte Kenntnisse in den industriellen Druck- und Endfertigungsverfahren, insbesondere bei der Herstellung hochwertiger Verpackungsprodukte.
- Sehr gute Kenntnisse im Sales-Account-Management und in Premedia-IT-Lösungen. Erfahrung im Projektmanagement und mit MS Office-Anwendungen.
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift; Französischkenntnisse sind von Vorteil.

Persönlich:

- Eine hohe Service- und Kundenorientierung.
- Teamplayer und Netzwerker.
- Die Fähigkeit, strukturiert und bereichsübergreifend zu denken.
- Eine positive Einstellung und ein hohes Mass an Eigenmotivation.
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und ein souveränes Auftreten, um in Entscheidungsgremien zu überzeugen.
- Lernbereitschaft und ein permanentes Interesse an Weiterbildung.

Dein neuer Arbeitsplatz befindet sich im Herzen von Zürich, ergänzt durch eine spannende Reisetätigkeit von rund 40%. Haben wir dein Interesse geweckt?

Wir erzählen dir gerne mehr. Sende uns deine Unterlagen an
personal@amagoo.com