

Die grafische Industrie befindet sich im Wandel. Wir suchen eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit, die unseren Vertrieb weiterentwickelt, neue Märkte erschließt und nachhaltiges Wachstum im Schweizer Marken- und Retail-Segment aufbaut.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

## Head of Sales & Growth (m/w) 100%

Als Head of Sales & Growth übernimmst du eine zentrale Rolle beim Ausbau unseres Geschäfts. Du identifizierst neue Marktpotenziale, gewinnst strategische Kunden und entwickelst unsere Vertriebsstruktur weiter.

### Dein Aufgabenbereich

- Aktive Neukundengewinnung bei Marken und Retailern in der Schweiz (ca. 40% Reisetätigkeit)
- Ausbau und Entwicklung strategischer Kundenbeziehungen
- Verkauf unserer Kernleistungen in den Bereichen Premedia- und Digital Services
- Entwicklung und Umsetzung strukturierter Vertriebsstrategien
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing und Business Units zur Weiterentwicklung unseres Angebots und Marktauftritts
- Steuerung der Vertriebsaktivitäten über CRM, KPIs und klare Wachstumsziele

### Das solltest du mitbringen

- Mehrjährige Führungserfahrung im B2B-Vertrieb
- Erfahrung in Industrie-, Packaging- oder FMCG-nahen Märkten
- Fundierte Kenntnisse im Account-Management
- Verständnis industrieller Druck- und Verpackungsprozesse von Vorteil
- Erfahrung im Aufbau strukturierter Vertriebsprozesse
- CRM- und KPI-basierte Steuerungskompetenz
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### Das erwartet dich:

- Eine Schlüsselrolle in eine junge, dynamische Firma
- Gestaltungsspielraum und unternehmerische Verantwortung
- Zusammenarbeit mit Marken, Retailern und Industriepartner

Interessiert? Wir erzählen dir gerne mehr.

[personal@amagoo.com](mailto:personal@amagoo.com)